

Rekomendacje UZP - analiza potrzeb i wymagań - wyroby medyczne

Urząd Zamówień Publicznych rozpoczął rok od przedstawienia rekomendacji dotyczących analizy potrzeb i wymagań zamawiającego w postępowaniach o udzielenie zamówienia publicznego na dostawę lub dzierżawę wyrobów medycznych.

W dość obszernym dokumencie dużo miejsca poświęcono omówieniu regulacji prawnych związanych z wyrobami medycznymi, jak również przedstawiono podział na wyroby medyczne różnego rodzaju. Następnie przedstawiono najważniejsze informacje charakteryzujące każdą z poszczególnych grup wyrobów.

Po zapoznaniu się z głównym punktem publikacji, tj. rekomendacjami w zakresie analizy potrzeb i wymagań w postępowaniu na wyroby medyczne, można czuć lekki niedosyt. Zwrócono bowiem uwagę na dość oczywiste zagadnienia jakie powinny być uwzględniane w dokonywanych przez placówki służby zdrowia APiW, m.in.:

- badanie możliwości zaspokojenia zidentyfikowanych potrzeb z wykorzystaniem zasobów własnych zamawiającego,
- rozeznanie rynku,
- przewidywany tryb udzielenia zamówienia,
- ryzyka związane z postępowaniem o udzielenie i realizacją zamówienia.

Samo omówienie poszczególnych zagadnień raczej nie będzie niczym odkrywczym dla wielu doświadczonych uczestników rynkowych.

W rekomendacjach UZP zwrócono uwagę na typowe elementy, które zamawiający wyroby medyczne muszą wziąć pod uwagę. Z kolei pozytywnie należy ocenić zachętę do korzystania z wstępnych konsultacji rynkowych, jako źródła wiedzy o najnowszych technologiach w branży wyrobów medycznych. To wartościowa i nieco zapomniana przez polską służbę zdrowia ścieżka uzyskania wiedzy o aktualnym konsensusie rynkowym. Od dawna w trakcie szkoleń TRĘBICKI HOŁOWIŃSKA rekomendujemy szersze wykorzystywanie właśnie konsultacji rynkowych.

Oczekiwania zarówno zamawiających jak i wykonawców odnośnie rekomendacji UZP na wyroby medyczne z pewnością były znacznie wyższe. Bez odpowiedzi pozostaje bowiem wiele pytań i zagadnień, które istotnie wpływają zarówno na możliwości zamawiających, jak i sytuację wykonawców. Jako dobrą monetę przyjmujemy jednak okoliczność, że to pierwsze takie rekomendacje UZP dla branży medical devices. Stąd też w TH liczymy na dalsze prace Urzędu, a także na dalszy udział przedstawicieli Kancelarii we wspólnych pracach.

[Kliknij i obserwuj](#)

Treść publikacji nie stanowi opinii prawnej ani jakiegokolwiek porady prawnej i nie może być podstawą do podjęcia jakiegokolwiek decyzji biznesowej. Autorzy zastrzegają prawo do zmiany tekstu oraz poglądów wyrażonych w publikacji, w szczególności. w przypadku zmiany prawa lub praktyki orzeczniczej sądów i organów administracji.

