18 LISTOPADA 2026 (Nr 43)

THe Legal News

TRĘBICKI HOŁOWIŃSKA

Cyberbezpieczeństwo w zamówieniach publicznych. Na co powinni przygotować się wykonawcy składający ofertę w przetargu?

W przetargach publicznych coraz większe znaczenie będzie miało prawidłowe zidentyfikowanie i opisanie rozwiązań ICT wykorzystywanych w oferowanych produktach i usługach. Skrót ICT pochodzi od angielskiego *Information and Communication Technology* i oznacza technologie informacyjno-komunikacyjne.

Jak zamawiający weryfikują rozwiązania ICT?

Jak już pisaliśmy w poprzednim komentarzu, od 3 kwietnia 2026 r. obowiązują nowe przesłanki odrzucenia ofert związane z cyberbezpieczeństwem. Praktyka postępowań o udzielenie zamówienia publicznego pokazuje, że zamawiający stosują różne sposoby weryfikacji tego, czy oferta obejmuje rozwiązania ICT objęte ustawowymi przesłankami odrzucenia.

Do najczęściej spotykanych podejść należą:

- **Wymaganie szczegółowego opisu rozwiązań ICT** w treści oferty lub w odrębnym załączniku. Może to obejmować m.in. wskazanie producenta i modelu urządzenia, producenta oprogramowania, jego wersji i wariantu, a także określenie roli danego elementu w oferowanym rozwiązaniu.
- **Wymaganie złożenia oświadczenia** dotyczącego tego, czy oferowane produkty, usługi lub procesy ICT są objęte odpowiednią rekomendacją Pełnomocnika Rządu do Spraw Cyberbezpieczeństwa lub decyzją o uznaniu dostawcy za dostawcę wysokiego ryzyka.
- **Wymaganie przedmiotowych środków dowodowych** potwierdzających określone właściwości lub specyfikację oferowanych rozwiązań ICT.
- **Brak odrębnych wymagań dotyczących ICT** w dokumentach zamówienia. Nie oznacza to jednak, że wykonawca może pominąć analizę oferowanych rozwiązań pod kątem ustawowych przesłanek odrzucenia oferty.

Należy zatem spodziewać się coraz większego znaczenia szczegółowej identyfikacji rozwiązań ICT oraz ich różnorodnej konkretyzacji w szeregu postępowań. Przemawiają za tym również obowiązki związane z zarządzaniem ryzykiem wynikające z ustawy o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa.

Uwaga na treść oświadczeń!

Szczególnej uwagi wymaga analiza oświadczeń, których złożenia oczekuje zamawiający w postępowaniu o udzielenie zamówienia. Pozornie podobne oświadczenia mogą dotyczyć zupełnie innych informacji. Przykładowo niektórzy zamawiający wymagają oświadczenia, czy oferta obejmuje elementy ICT wskazane w rekomendacji Pełnomocnika Rządu do Spraw Cyberbezpieczeństwa lub w decyzji o uznaniu dostawcy za dostawcę wysokiego ryzyka.

Inni oczekują natomiast informacji, czy oferta obejmuje jakiekolwiek elementy ICT. W takim przypadku wykonawca powinien zidentyfikować wszystkie takie elementy, a nie tylko te objęte rekomendacją lub decyzją.

Wykonawcy powinni mieć świadomość, że w zależności od treści dokumentów zamówienia oświadczenie może wymagać zupełnie innego zakresu informacji i aktualnie brak jest jednego, ściśle określonego wzoru wymaganych dokumentów w zakresie ICT. Nie można automatycznie zakładać, że zamawiający oczekuje wyłącznie informacji o rozwiązaniach objętych przesłankami odrzucenia oferty. Każdorazowo konieczna jest analiza konkretnego wymagania i zakresu wymaganych informacji.

Kliknij i obserwuj www.TH.pl

Treść publikacji nie stanowi opinii prawnej ani jakiejkolwiek porady prawnej i nie może być podstawą do podjęcia jakiejkolwiek decyzji biznesowej. Autorzy zastrzegają prawo do zmiany tekstu oraz poglądów wyrażonych w publikacji, w szczególności w przypadku zmiany prawa lub praktyki orzeczniczej sądów i organów administracji.

TRĘBICKI HOŁOWIŃSKA sp.k., Plac Bernardyński 2/8, 02-901 Warszawa, kancelaria@th.pl, (+48) 22 826 08 58

Jak przygotować się do złożenia oferty?

Wykonawcy powinni szczegółowo przeanalizować wszystkie rozwiązania teleinformatyczne wykorzystywane przy realizacji zamówienia. Dotyczy to również elementów, które jedynie pośrednio wpływają na oferowany produkt lub usługę i które na pierwszy rzut oka mogą wydawać się nieistotne.

Przykładem mogą być:

- komputery pokładowe i systemy elektroniczne wykorzystywane w oferowanych pojazdach;
- systemy monitoringu i urządzenia komunikacyjne;
- oprogramowanie wykorzystywane do obsługi oferowanych produktów;
- usługi związane z rozwojem, utrzymaniem i aktualizacją systemów informatycznych.

Kluczowe jest nie tylko ustalenie, jakie elementy ICT występują w oferowanym rozwiązaniu, ale również określenie ich producenta, dostawcy, wersji, modelu oraz roli dla oferowanego produktu lub usługi.

Proces ten może wymagać zaangażowania podwykonawców i dalszych dostawców. Warto odpowiednio wcześnie zadbać o postanowienia umowne, które umożliwią uzyskanie od nich niezbędnych informacji. Bez odpowiednich mechanizmów współpracy wykonawca może mieć trudności z przygotowaniem kompletnej i prawidłowej oferty.



Autor komentarza:

ZYGMUNT WAGA

radca prawny w THLaw
z.waga@th.pl

Kliknij i obserwuj

Treść publikacji nie stanowi opinii prawnej ani jakiejkolwiek porady prawnej i nie może być podstawą do podjęcia jakiejkolwiek decyzji biznesowej. Autorzy zastrzegają prawo do zmiany tekstu oraz poglądów wyrażonych w publikacji, w szczególności w przypadku zmiany prawa lub praktyki orzeczniczej sądów i organów administracji.